

# NOUS RECRUTONS DES TALENTS

## RESPONSABLE COMMERCIAL



### CONNEXING

Reconnu comme un acteur de la **transformation digitale et une entreprise responsable**, Connexing est spécialisé dans la commercialisation de solutions de télécommunications pour les entreprises (téléphones, portables, tablettes, visioconférence, audioconférence...)

Tout a commencé en 2009, avec Yves LE GOHEBEL et depuis Connexing connaît une croissance importante avec un chiffre d'affaires de 13 millions d'euros. Nous sommes plus de 44 collaborateurs. D'ailleurs nous avons bien grandi depuis, nous sommes désormais présents en France, en Belgique, en Italie et en Espagne.

Notre réussite s'appuie sur l'expertise, la réactivité et l'implication de nos collaborateurs. Nos métiers et services permettent d'accompagner nos clients tout au long du cycle de vie de leurs produits : vente de matériel neuf ou éco recyclé, reprise, réparation et rachat de matériel.

Nous sommes sensibles à de nombreuses causes pour lesquelles nous agissons par des actions concrètes au quotidien : le respect de notre planète, le partage, la solidarité, l'entrepreneuriat, la santé et la qualité de vie au travail. Nous prenons à cœur d'offrir à nos équipes **un cadre de travail confortable et familial dans une ambiance dynamique**, notamment avec l'avantage d'un travail sédentaire et l'utilisation d'outils collaboratifs, du télétravail, des massages chaque mois, des titres restaurant, des paniers de fruits bio, une demie journée pour anniversaire ( offerte oui !), des afterworks, une équipe de foot, une terrasse avec un green de golf, tournois de palet, des footing le midi....

*"Connexing c'est avant tout une expérience humaine avec des gens sympas !"*

### JOB DESCRIPTION



Dans le cadre de notre développement, nos équipes ont besoin de vous ! Nous recherchons **3 responsables commerciaux** grand comptes avec une forte appétence pour le business et les nouvelles technologies. (Si vous êtes bon chasseur et un fin éleveur alors c'est un vrai plus !)

Interlocuteur dédié, vous êtes responsable du développement de comptes clients stratégiques. Vous gérez l'ensemble de la relation commerciale, depuis l'identification du prospect, la qualification des besoins, l'élaboration des devis, jusqu'à la finalisation des affaires et au suivi des dossiers.

Garant de la satisfaction client et de sa fidélisation, vous établissez une relation de confiance par une approche personnalisée de vente adaptée à leurs besoins.

Vous participez au développement de l'entreprise grâce à une forte implication et une force de proposition quotidienne. Vous participez à des événements commerciaux, rendez-vous, salons professionnels ( et afterworks !)

Les postes à pourvoir sont évolutifs y compris à l'international.

### C'EST OÙ ?

Saint Herblain, 44

### C'EST POUR QUOI ?

Un CDI à temps plein

### COMBIEN ?

A partir de 35 000€ brut/an jusqu'à no limite pour les surperformances !

### ET C'EST QUAND ?

Dès maintenant , alors fonceeeeeez !

### PROFIL



Au-delà d'un parcours ou d'un diplôme, **nous recherchons avant tout un tempérament commercial** que vous avez pu confirmer lors d'une première expérience réussie de vente par téléphone.

Autonome et rigoureux(se), vous êtes doté(e) d'un excellent relationnel et avez un goût prononcé pour les challenges commerciaux. Votre esprit d'équipe, votre persévérance, votre réactivité et votre implication sont des atouts indispensables pour réussir chez Connexing.

Une connaissance dans le domaine des banques, de l'industrie ou de l'administration publique serait un vrai plus.

Ne vous inquiétez pas, une formation poussée aux produits et aux services vous permettra d'être rapidement opérationnel(le). (Bah oui on va pas vous laissez tout(e) seul(e) ! On est une équipe !)

Alors vous souhaitez rejoindre une structure en développement, encourageant l'autonomie et la prise d'initiative dans une ambiance dynamique ? **L'aventure vous tente ?** Alors envoyez rapidement votre candidature (CV et Lettre de motivation) à Maéva PESQUET, Responsable RH, par e-mail à [m.pesquet@connexing.com](mailto:m.pesquet@connexing.com)

A bientôt !