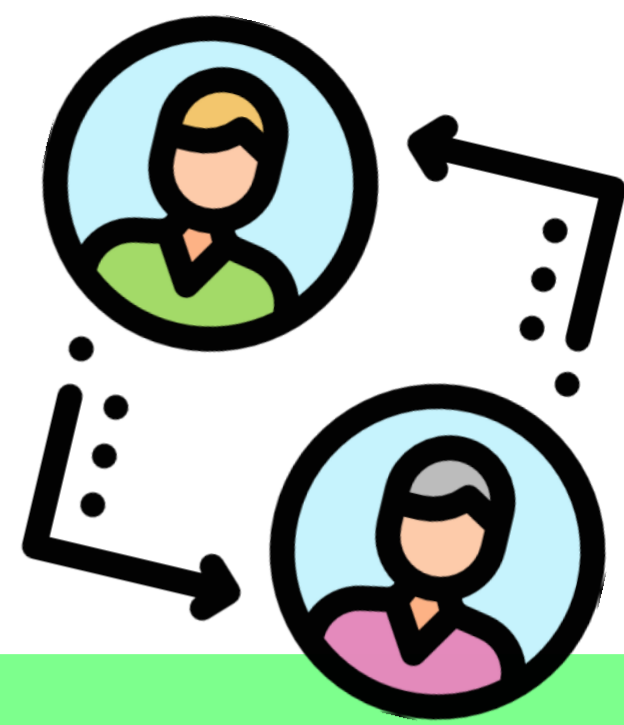


CHARGÉ(E) DES RELATIONS CLIENTS



LES BONNES RAISONS DE REJOINDRE CONNEXING

Reconnu comme un acteur de la transformation digitale et une entreprise responsable, Connexing est spécialisé dans la commercialisation de solutions de télécommunications pour les entreprises (téléphones, portables, tablettes, visioconférence, audioconférence...)

Tout a commencé en 2009, avec Yves LE GOHEBEL et depuis Connexing connaît une croissance importante avec un chiffre d'affaires de 16 millions d'euros. Nous sommes plus de 43 collaborateurs. D'ailleurs nous avons bien grandis depuis, nous sommes désormais présents en France, en Belgique, en Italie et en Espagne.

Notre réussite s'appuie sur l'expertise, la réactivité et l'implication de nos collaborateurs.

Nous sommes sensibles à de nombreuses causes pour lesquelles nous agissons par des actions concrètes au quotidien : le respect de notre planète, le partage, la solidarité, l'entrepreneuriat, la santé et la qualité de vie au travail. Nous prenons à cœur d'offrir à nos équipes un cadre de travail confortable et familial dans une ambiance dynamique, notamment avec l'avantage d'un travail sédentaire et l'utilisation d'outils collaboratifs, du télétravail, des massages chaque mois, des titres restaurant, des paniers de fruits bio, une demie journée pour anniversaire (offerte oui !), des afterworks, une équipe de foot, une terrasse avec un green de golf, tournois de palet, des footing le midi...

JOB DESCRIPTION

Dans le cadre de notre développement, notre équipe à besoin de vous !
Nous recherchons un(e) chargé(e) des relations clients.

Interlocuteur(rice) dédié(e), vous êtes chargé(e) d'assurer le suivi des clients et de leurs commandes. Dans un objectif de qualité, vous accompagnez le service commercial dans la gestion de leurs dossiers.

Garant(e) de la satisfaction client, vous éditez les devis et commandes de ventes en contrôlant les éléments administratifs tout en assurant un suivi permanent des affaires en cours et des livraisons.

Rigoureux(se) et ayant un excellent sens du relationnel, votre mission est de faciliter le travail quotidien des responsables commerciaux grands comptes notamment dans la détection de leads et en proposant la vente de services complémentaires.

Véritable intermédiaire entre nos clients et les commerciaux grands comptes, vous êtes chargé(e) de la relance de campagne e-mailing.

Vous participez au développement de l'entreprise grâce à une forte implication et une force de proposition quotidienne.

Vous participez à des événements commerciaux, rendez-vous, salons professionnels (et afterworks !)

Le poste à pourvoir est évolutif y compris à l'international.

C'EST OÙ ?

Saint Herblain, 44

C'EST POUR QUOI ?

Un CDI à temps plein

COMBIEN ?

A partir de 27 000 €/an

ET C'EST QUAND ?

Dès maintenant, alors fonceeeeeez !



PROFIL

Au-delà d'un parcours ou d'un diplôme, nous recherchons avant tout un **tempérament commercial** que vous avez pu confirmer lors d'une première expérience réussie.

Autonome, rigoureux(se) et organisé(e), vous êtes doté(e) d'un excellent sens relationnel et rédactionnel.

Votre esprit d'équipe, votre persévérance, votre réactivité et votre implication sont des atouts indispensables pour réussir chez Connexing.

La maîtrise de l'anglais serait un atout.

Ne vous inquiétez pas, une formation poussée aux produits et aux services vous permettra d'être rapidement opérationnel(le). (Bah oui on va pas vous laisser tout(e) seul(e) ! On est une équipe !)

"Connexing c'est avant tout une expérience humaine avec des gens sympas !"

Alors vous souhaitez rejoindre une structure en développement, encourageant l'autonomie et la prise d'initiative dans une ambiance dynamique ? L'aventure vous tente ? Alors envoyez rapidement votre candidature (CV et Lettre de motivation) à Maéva PESQUET, Responsable RH, par e-mail à m.pesquet@connexing.com

A bientôt !